

3. Методические указания к применению методов кластерного анализа в курсовых и дипломных проектах. – Харьков: ХИЭИ, 1991. – 34 с.

4. Глухов М. Д., Медников С. Б. Математические методы и модели для менеджмента. – СПб: Изд-во СПбПТУ, 2000. – 195 с.

5. Замков О.О., Толстолятенко А.В. Математические методы в экономике. – М.: Дис, 1998. – 203 с.

Получено 24.10.2001

УДК 334.726

М.Е.АНДРЕЕВИЧЕВ

Харьковский государственный экономический университет

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Создание совместных предприятий (СП) требует значительных материальных и финансовых затрат. Систему их функционирования определяет выработанный их участниками порядок распределения доходов. Показано, что важным экономическим аспектом здесь является соотношение форм собственности и эффективности производства, а также связь с этим соотношением социального вопроса.

Создание совместных предприятий преследует цель привлечения иностранных инвестиций и новых технологий в экономику Украины. В качестве самостоятельного хозяйствующего субъекта СП имеют уставный фонд учредительного капитала, который образуется за счет первоначальных и дополнительных взносов участников. Вклад в уставный фонд можно внести в виде денежных средств в национальных валютах участников предприятия, в форме зданий, сооружений, оборудования и прочих материальных ценностей, а также в виде права пользования землей, водой и другими природными ресурсами. Как правило, вклад зарубежного участника в уставный фонд делается в виде машин, оборудования и т.д. и оценивается как в украинской, так и в иностранной валюте с перерасчетом последней в гривну по официальному валютному курсу на день подписания договора о создании совместного предприятия. Украинский участник чаще всего предоставляет в уставный фонд СП землю, природные ресурсы, здания и сооружения. Вклад украинского партнера в уставный фонд оценивается в том же порядке, что и зарубежного. При этом стоимость материальных ценностей обеих сторон определяется по договорным ценам с учетом цен мирового рынка. Если таковые отсутствуют, то стоимость вносимого имущества устанавливается по согласованию сторон.

В 2000 г. инвестиции в основной капитал в Украине составили 23,63 млрд. грн., из них бюджетные – 2,19 млрд. грн., иностранные – 1,4 млрд. грн. В 2001г. капитальные вложения предполагаются в раз-

мере 28,67 млрд. грн., из них бюджетные – 3,4 млрд. грн., иностранные – 1,7 млрд. грн.

Совместные предприятия отличаются не только видами вкладов, но и соотношением долей собственности их участников. Первоначально законодательством нашей страны предусматривалось, что доля иностранной стороны в уставном фонде учредительного капитала должна составлять не менее 10000 долларов США для получения льготы по налогообложению. В дальнейшем эта цифра увеличилась до 51000 долларов США, но уже в форме взноса имущества. В настоящее время даже эта привилегия отсутствует, значительно снизив количество инвесторов в совместные предприятия. Нужно учитывать тот факт, что зарубежного партнера волнует не столько соотношение долей собственности, сколько законодательные гарантии ее свободного изъятия, вывоза прибылей, общепринятые способы решения споров и другие практические вопросы.

Сформированный учредительный капитал – фундамент финансовой деятельности совместного предприятия. Он может периодически пополняться специальными отчислениями прибыли от собственной производственной или коммерческой деятельности СП.

СП имеют самостоятельный баланс, функционируют на основе коммерческого расчета, самокупаемости и самофинансирования. Они самостоятельно разрабатывают и осуществляют программы производственной деятельности и организуют сбыт своей продукции. Совместные предприятия по своим обязательствам сами отвечают принадлежащим им имуществом, и государство не несет ответственности за результаты их деятельности. Но имущество СП охраняется существующим законодательством, не может быть временно изъято государством или принудительно отчуждено за плату.

Систему функционирования СП определяет выработанный их участниками порядок распределения доходов. После уплаты предусмотренных государством налогов полученная предприятием прибыль распределяется в соответствии с условиями соглашения: в паевых товариществах – по долям внесенного имущества, в акционерных обществах – по акциям. Украина предоставляет зарубежным партнерам возможность беспрепятственно переводить всю долю полученной прибыли за границу в иностранной валюте. При этом все валютные расходы СП должны осуществляться за счет средств, полученных от реализации продукции на внешнем рынке.

Важным аспектом управления СП является обеспечение их высококвалифицированными кадрами. Труд на совместных предприятиях требует особой подготовки даже от тех специалистов, которые полу-

чили внешнеторговое образование.

Другая важная сторона управления СП – разделение руководящих функций между партнерами. От этого в большой степени зависит общий результат деятельности предприятия и обеспечение интересов каждого его работника. Решение данной проблемы тщательно регулируется. Оперативной деятельностью СП занимается дирекция, которая состоит из украинских и иностранных граждан. При этом председателем правления и генеральным директором совместного предприятия не обязательно должны быть граждане Украины.

Необходимой экономической предпосылкой организации эффективных совместных предприятий является хорошее знание производственных и социальных возможностей национальной экономики, текущих и перспективных проблем развития производства. Эффект получает тот, кто может полнее судить о конкретном состоянии своей экономики и возможностях ее включения в процесс международных экономических отношений.

Функционирование СП – это долгосрочное дело, которое должно обеспечить повышение эффективности экономики и способствовать ее более активному включению в систему международных экономических отношений. В связи с такой перспективой важным экономическим и социальным фактором является выбор украинским предприятием надежного и выгодного зарубежного партнера. Украинскому предприятию с самого начала надо определить требования, которые оно хочет удовлетворить с помощью совместной деятельности с иностранной фирмой. Продумав систему конкретных целей, отечественное предприятие может предложить зарубежным компаниям обсудить возможность сотрудничества или проявить инициативу и своими силами осуществлять подобные связи через торговые палаты, ярмарки, контрактные биржи.

Одна из главных экономических проблем состоит в выяснении соотношения форм собственности на предприятие и эффективности производства и связи с этим соотношением социального вопроса. Возникает эта проблема и на СП, так как трудовые отношения регулируются не местным законодательством, а условиями контрактов. В то же время практика показывает, что функционирование совместных предприятий не привело к каким-либо крупным социальным потрясениям.

Создание совместных предприятий является довольно сложным делом, которое требует значительных материальных и финансовых затрат, большой находчивости и немалого административного опыта, выработанного в процессе участия в международном экономическом сотрудничестве. Много организационных, экономических и юридиче-

ских трудностей возникает при образовании совместных предприятий с участием иностранных партнеров. В Украине это связано с почти полным отсутствием достаточного опыта в данной области. Большие трудности создают экономические факторы, а не организационные, последние являются лишь следствием сегодняшней специфической экономической ситуации. В Украине создают в основном малые и средние СП. Незавершенность процесса приватизации и отсутствие ее четких параметров – главная проблема, препятствующая участию крупных предприятий в создании СП. Еще одним экономическим фактором является устаревшее оборудование и невысокое качество производимых украинскими предприятиями товаров.

В создании и деятельности СП имеются и юридические трудности. В Украине нет достаточного стимулирования деловой активности совместных предприятий со стороны государственных органов центрального и местного подчинения, а, в конечном счете, юридические проблемы сводятся к слабой правовой защите инвесторов от коррумпированных чиновников.

Таким образом, существующие организационные, экономические и юридические проблемы сдерживают рост числа СП в Украине. Несмотря на то, что в настоящее время здесь насчитывается значительное количество совместных и иностранных предприятий, нужно признать, что страна делает лишь первые шаги в развитии этой формы экономического сотрудничества.

Получено 12.10.2001

ББК 65.9(2) 26 я 78

Т.П.ЮРЬЕВА, канд. экон. наук

Харьковская государственная академия городского хозяйства

О ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРИЧИНАХ ИХ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Рассматриваются причины тяжелого финансового состояния предприятий жилищно-коммунального хозяйства, предложены направления его оздоровления, пути сокращения платежей по обязательствам.

Деятельность предприятий жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) имеет высокую социальную значимость. На современном этапе трудно представить жизнь человеческого общества без жилищно-коммунальных услуг. Более того, общество, развиваясь, все больше нуждается в увеличении объемов и повышении качества этих услуг. В